



Interview mit Tom Philuk, Geschäftsführer Accord Healthcare GmbH

„Im Bereich der Biosimilars möchten wir definitiv neue Maßstäbe setzen.“

1

- **Accord Healthcare ist eines der am schnellsten wachsenden Pharmaunternehmen in Deutschland. Was ist das Besondere an Accord Healthcare?**

Tom Philuk: Das Besondere an Accord Healthcare ist, dass wir eine sektorübergreifende Arzneimittelversorgung in Deutschland anstreben. Das heißt, wir möchten Patienten einen optimalen Zugang zu unseren hochwertigen und wirtschaftlichen Präparaten ermöglichen – von ihrem Aufenthalt in der Klinik über die Betreuung in der niedergelassenen Praxis bis nach Hause. Dabei stehen wir in ständigem Austausch mit Ärzten, Apothekern und Krankenkassen. Zusätzlich zeichnet uns unsere Produktqualität aus: Wir sind nicht nur mit klassischen Generika am Markt, sondern konnten uns hier auch bereits im Bereich der Biosimilars positionieren.

- **Im Juni 2018 sind Sie offiziell nach München umgezogen und haben am neuen Standort Accord Healthcare 2.0 ausgerufen. Was verstehen Sie darunter?**

Tom Philuk: In Deutschland existiert die Accord Healthcare bereits seit 2012. Damals haben wir mit der Krankenhausversorgung am Standort Freilassing unsere Markttätigkeit aufgenommen. Im Juni 2018 gründeten wir hier – am Standort München – offiziell unsere neue Zentrale für die Märkte in Deutschland, Österreich und der Schweiz. ‚Accord Healthcare 2.0‘ steht einerseits für diesen Wandel, andererseits aber auch für unsere Reise von der klassischen Krankenhausversorgung hin zu einer allumfassenden sektorübergreifenden Versorgung der Patienten mit unseren hochwertigen und wirtschaftlichen Arzneimitteln. Dabei spielen natürlich der persönliche Kontakt mit Angehörigen der Heilberufe und die Zusammenarbeit mit den Kostenträgern eine große Rolle.

- **Wie sind Sie im Bereich Biosimilars, den Nachfolgeprodukten biologischer Arzneimittel, aufgestellt?**

Tom Philuk: Biologische Arzneimittel sind komplexe Proteine, die auch in lebenden Zellen synthetisiert werden können. Sie erfordern daher ein umfangreiches Know-how bei der Herstellung. Ein Biosimilar wird nie 100 % identisch zum Referenzprodukt sein. Die Wirksamkeit der Produkte ist aber vergleichbar, was wir auch in klinischen Studien nachweisen. Seit 2015 sind wir mit unserem ersten Biosimilar im Bereich Onkologie erfolgreich im deutschen Markt vertreten, ein weiteres wird noch 2018 folgen. Für die Zukunft erwarten wir weitere Neueinführungen im Biosimilar-Bereich, insbesondere die kommenden 24 Monate werden sehr spannend.



„Für die Zukunft erwarten wir weitere Neueinführungen im Biosimilar-Bereich, insbesondere die kommenden 24 Monate werden sehr spannend.“

2

- **„Added Value Products“ ist ein wichtiges Schlagwort für Accord Healthcare – was verstehen Sie darunter?**

Tom Philuk: Mit „Added Value Products“ bezeichnen wir Spezialprodukte, die Patienten einen zusätzlichen Nutzen bieten, etwa durch eine innovative Darreichungsform, neue Packungsgrößen oder zusätzliche Dosierstärken. Bei einem unserer Biosimilars verwenden wir beispielweise ein innovatives Nadelschutzsystem und bieten einfachere Lagerbedingungen – ein zusätzlicher Nutzen im Vergleich zum Referenzprodukt.

- **Wie ist Ihre Produktpalette derzeit aufgestellt und wie sehen Ihre Planungen aus?**

Tom Philuk: Ein starker Fokus in unserer Produktpalette liegt auf der Onkologie, mit der wir innerhalb der Accord Healthcare auch groß geworden sind. Von der klassischen Chemotherapie bieten wir bis hin zu Supportiv-Therapien umfassende Lösungen für die Patienten an. Wir rücken mittlerweile aber auch weitere Produktbereiche zunehmend in den Mittelpunkt, beispielsweise für den Einsatz in der Transplantationsmedizin oder aber auch bei Erkrankungen des Herz-Kreislauf- oder des Zentralen Nervensystems. Aktuell sind wir mit etwa 60 Produkten im Markt vertreten, erwarten aber, innerhalb der nächsten 18 Monate auf über 100 Produkte zu kommen – das bedeutet für uns ein exorbitantes Wachstum.

- **Wie wichtig sind Rabattverträge für Ihr Unternehmen?**

Tom Philuk: Wir begreifen Rabattverträge letztlich als Chance, uns noch stärker im deutschen Markt zu positionieren und uns hier als präferierten Partner im Gesundheitssystem darzustellen. Es ist unser Ziel, eine qualitativ hochwertige Arzneimittelversorgung zu kostenoptimalen Preisen anzubieten – dabei steht die Qualität für mich aber immer an vorderster Stelle. In den letzten zwei Jahren haben wir es geschafft, sehr erfolgreich mit einigen Krankenkassen Rabattverträge abzuschließen, bei der jüngsten Ausschreibung der AOK vor allem für onkologische Produkte. Mittlerweile sind wir ein zuverlässiger Kooperationspartner für die AOK, die Barmer GEK, die DAK, die TK und vieler mehr.



„Unser Ziel ist es, eine qualitativ hochwertige Arzneimittelversorgung zu kostenoptimalen Preisen anzubieten – dabei steht die Qualität für mich aber immer an vorderster Stelle.“

3

▪ **Welche Rolle spielt künftig der Hospital-Markt?**

Tom Philuk: Die Krankenhausversorgung wird bei uns auch in der Zukunft eine essenzielle Rolle spielen. Gleichzeitig sehen wir hier aber auch weiteren Spielraum, um zu wachsen. In der Onkologie haben wir mittlerweile eine führende Position eingenommen. In Zukunft legen wir zudem den Schwerpunkt auf weitere Therapiegebiete in der Krankenhausversorgung, wie z. B. auf die Infektiologie.

▪ **Welche Vorteile bringt die internationale Aufstellung von Accord Healthcare?**

Tom Philuk: Die Accord Healthcare ist sowohl ein lokales als auch ein globales Pharmaunternehmen. Weltweit sind wir in 85 Ländern aktiv, alleine in Europa werden unsere Produkte in 45 europäischen Ländern distribuiert. In den letzten 10 Jahren haben wir in vielen europäischen Städten eigene Niederlassungen gegründet, mit denen wir innerhalb des europäischen Netzwerks täglich eng zusammenarbeiten. Der Bereich des Business Development, der letztlich ein Stück weit die Zukunft unseres Unternehmens bildet, sitzt zum großen Teil in Barcelona. Unser Marketing greift wiederum auf tatkräftige Unterstützung der Kollegen aus Warschau zurück. So können wir gemeinsam Synergieeffekte generieren und nutzen. Darüber hinaus besitzen wir innerhalb Europas drei GMP-zertifizierte Herstellungsbetriebe.

▪ **Wie garantieren Sie die Qualität Ihrer Generika-Produkte?**

Tom Philuk: Die Accord Healthcare ist vertikal integriert. Das heißt, sowohl die Forschung und Entwicklung als auch die Qualitätssicherung, die chemischen Studien bis hin zur Vermarktung bleiben in eigener Hand. Durch dieses Höchstmaß an Kontrolle sichern wir letztlich die Qualität unserer Produkte für die Patienten. Gleichzeitig haben wir innerhalb des Netzwerks den Spielraum, weitere Entwicklungen zu gestalten und voranzutreiben.

- **Welche Ziele haben Sie für Accord Healthcare in den kommenden Jahren?**

Tom Philuk: In den letzten Jahren sind wir in ganz Europa dynamisch gewachsen und konnten mittlerweile eine führende Position innerhalb Europas einnehmen. Hier sind wir mit der Accord Healthcare bereits eines der 10 größten Unternehmen mit patentfreien Arzneimitteln. In Deutschland, Österreich und der Schweiz werden wir letztendlich eines der führenden Generika-Unternehmen sein und – das ist unsere Vision – innerhalb der nächsten fünf Jahre in die Top 5 aufsteigen. Wir haben zum Ziel, präferierter Partner im Gesundheitssystem für die verschiedenen Akteure zu sein, sei es für die Krankenhäuser, für Ärzte und Apotheker oder sei es für die Krankenkassen. Im Mittelpunkt unserer Überlegungen steht immer das Wohl des Patienten, das ist uns sehr wichtig und das sehen wir persönlich auch als unsere Aufgabe, einen Beitrag zur Sicherstellung der Arzneimittelversorgung in Deutschland, Österreich und der Schweiz zu leisten. Im Bereich der Biosimilars möchten wir definitiv neue Maßstäbe setzen – mit unserem ersten Biosimilar haben wir die Reise bereits gestartet. Hier bieten wir einen expliziten zusätzlichen Nutzen gegenüber dem Referenzprodukt, aber auch generischen Wettbewerbern. Wir werden noch in diesem Jahr ein weiteres Biosimilar einführen und für die kommenden 24 Monate sind weitere Produktneueinführungen geplant. Unser Anspruch ist es immer, unser Produkt im Vergleich zum Referenzprodukt ein Stück weit zu verbessern.

4



„Unsere Reise im Bereich der Biosimilars haben wir mit unserem ersten Biosimilar bereits gestartet – sie wird definitiv weitergehen.“

- **Was begeistert Sie an Accord Healthcare?**

Tom Philuk: Bei der Accord Healthcare begeistern mich vor allem die Menschen. Ich genieße die Arbeit im europäischen Netzwerk und habe das Glück, jeden Tag mit vielen motivierten Kolleginnen und Kollegen zusammenzuarbeiten. Daraus schöpfe ich persönlich meine Energie und meine Begeisterung.