

Wir suchen ab sofort einen

Key Account Manager Apotheke (m/w/d)

Für das Gebiet: Ost

(Thüringen, Sachsen, Sachsen-Anhalt, Berlin/Brandenburg)



Ihre Aufgaben:

- Strategieentwicklung, Aufbau und proaktive Pflege von Geschäftsbeziehungen zu Apotheken und Apothekenkooperationen
- Verantwortlich für den Vertrieb bestehender bzw. die Einführung neuer Produkte
- Einkaufs- und Jahresverhandlungen mit Apotheken und Apothekenkooperationen
- selbstständige Marktbeobachtung; regelmäßige Markt- und Wettbewerbsanalysen; Erzielung der Marktanteile
- Durchführung von Gebiets-, Wettbewerbs-, und Kundenanalysen und Anwendung analytischer Instrumente wie Kundensegmentierung, Potentialanalyse, Targeting sowie die Erstellung von Kundenmaßnahmenplänen
- Aktualisierung der Kundenstammdaten, Dokumentation und Administration, vor allem im Berichts- und Meldewesen
- regelmäßiges Monitoring und Reporting der verantworteten Ergebnisse an den Vorgesetzten
- Teilnahme an Außendienst- Telefonkonferenzen, Trainings und Schulungen



Ihr Profil:

- mehrjährige praktische Außendienst Erfahrung im Verkauf von pharmazeutischen Produkten
- einschlägige Kontakte im Apothekenbereich
- Routine im Umgang mit MS Office; praktische Kenntnisse mit CRM-Systemen
- Vertriebs- und zielorientierte Arbeitsweise
- analytisches Denk- und Handlungsvermögen

- gutes Gespür für Kundenbedürfnisse; Kommunikations- und Überzeugungsstärke
- Flexibilität, Zuverlässigkeit sowie ein hohes Maß an Eigeninitiative
- Kaufmännische Kenntnisse in der Preis- und Ergebniskalkulation sowie Vertragssicherheit
- hohe und ausgeprägte Beratungs- und Betreuungsorientierung, zielgerichtetes Arbeiten
- hohe Reisebereitschaft
- ethisches Verhalten im Rahmen von AMG, HWG, Kodex und unseren Firmenwerten



Unser Angebot:

- eine interessante und spannende Herausforderung in einem professionell arbeitenden Team
- eine Tätigkeit in einem dynamischen und kontinuierlich wachsenden Unternehmen
- ein leistungsorientiertes Gehalt, ein attraktives Prämiensystem



Ihr Interesse ist geweckt?

Dann freuen wir uns auf Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und Verfügbarkeit, gerne auch per E-Mail

Bitte schicken Sie diese an die Retail Business Managerin:

Frau Frances-Isabel Schmid fschmid@accord-healthcare.com



Über Accord

Die **Accord Healthcare GmbH** mit Sitz in München gehört in Deutschland zu den führenden Arzneimittelunternehmen im Klinikbereich. Darüber hinaus setzt das Unternehmen verstärkt auf die Zusammenarbeit mit niedergelassenen Ärzten, Apotheken und Krankenkassen. Das Unternehmen mit Schwerpunkt Onkologie leistet somit einen wichtigen Beitrag zu einer sektorübergreifenden, qualitativ hochwertigen und bezahlbaren Arzneimittelversorgung. Eine besondere Rolle spielen dabei Biosimilars, die höchste Ansprüche an die Entwicklung stellen. Accord Healthcare ist das erste Unternehmen in Deutschland, das für die beiden G-CSF Wirkstoffe Filgrastim und Pegfilgrastim ein Biosimilar anbietet.

Die Accord Healthcare GmbH ist eine Tochtergesellschaft der Accord Healthcare Ltd. mit Sitz in London, einem internationalen Pharmaunternehmen mit Präsenz in mehr als 45 europäischen Ländern und in über 85 Märkten weltweit. In Europa verfügt Accord Healthcare über eines der umfangreichsten Marketing- und Vertriebsnetzwerke für mehr als 6.000 zugelassene Produkte und zählt damit zu den Top 10 Generika-Unternehmen. Weltweit gehört Accord Healthcare zur globalen Intas Pharmaceuticals Ltd., einem vertikal integrierten Unternehmen mit eigener Entwicklung, Wirkstoffsynthese und Produktion.



Wo Sie uns finden:

Accord Healthcare GmbH

Hansastraße 32
80686 München

T +49 89 700 9951 0

F +49 89 700 9951 66